

# A股“一人一户”全面解禁 散户可有20个账户

新华社北京4月12日电 继去年10月机构投资者和沪港通个人投资者率先解禁之后，中国证券登记结算有限公司12日发布通知，明确自2015年4月13日起A股市场全面放开“一人一户”限制。

这意味着，自13日起，自然人与机构投资者均可根据自身实际需要开立多个A股账户和封闭式基金账户，上限为20户。也就是说，现在只能在一家证券公司拥有一个证券账户的股民，将最多可以在20家证券公司开设20个账户。

值得注意的是，单一投资者的账户无论有多少个，都只有一个统一的入口——一码通。去年“十一”期间，中国结算的统一账户平台上线，正式启用了一码通账户，每个投资者只有一个一码通账户，在此之下可以开设多个账户操作。

中国结算董事长周明说，全面放开一人一户限制是根据资本市场市场化、法治化和国际化改革的要求所采取的一项举措，将为投资者提供很大方便。

不过，周明提醒，投资者应当

根据自身确实存在的实际需要决定是否开立多户，不要盲目开立多户。否则，不仅会增加开户成本，也会造成技术系统资源浪费。

据介绍，为避免开户技术系统的资源浪费，中国结算将在统一账户平台中为单一投资者设置合理开户数的上限，并要求各开户代理机构严格根据投资者本人意愿为其办理开户业务，引导投资者理性开户，严禁使用违规营销等不正当竞争手段，诱导没有实际需求的投资者开立多户。

## 影响几何？

A股“一人一户”全面解禁，这将给投资者带来更多的选择权，增加A股开户吸引力，并倒逼证券公司降低佣金，提升服务。

分析人士预计，此举便利投资者，在市场行情向好的背景下，有望带来开户数的大幅增长。

“一人一户”解禁给投资者带来开户便利的同时，也将直接冲击券商的业务模式。“最直接的影响就是佣金大战。”武汉科技大学金融证券研究所所长董登新说。

董登新认为，现在券商佣金，也就是股民交给券商的手续费，比率一般都在万分之八。但牛市当中，在股市有着高换手率的情况下，佣金还有

下降的空间。而投资者选择哪家券商开户，最终取决于佣金的比较。“牛市中，券商会压低佣金争取留住老股民，投资者则会比较新老账户，以佣金较低的优先。”

按照之前的规定，投资者如果对券商的服务不满意，必须进行转户，而这又是一个相当麻烦的过程。“可现在，哪家券商的服务好就在哪家的账户上面多交易点。”英大证券首席经济学家李大霄说，这对券商的要求更高了，立足于维护客户权益的券商将在长远竞争中获益，而那些有坑害客户行为的券商将受到市场的惩罚。

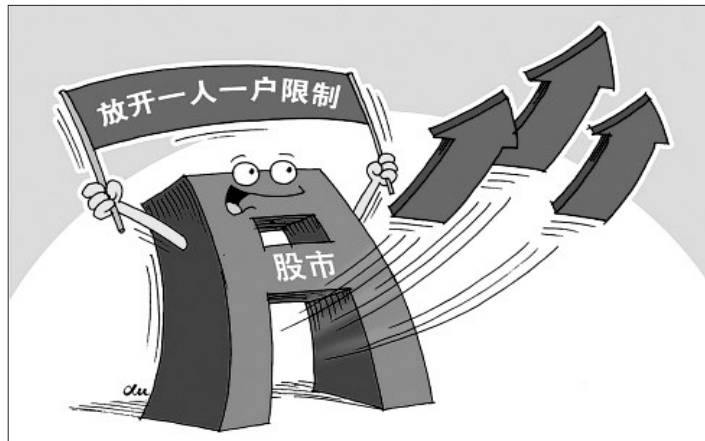
新规则之下，投资者账户将发生较大变化，有人担心：这会不会带来

监管难题？是否会加大利用所掌控的不同账户操作套利的空间？

对此，李大霄认为，不管你在多少个券商开户，但最终还是托管到中国结算，中国结算后台对投资者的持有交易情况仍是一目了然。这不同于海外包括香港市场，他们都是托管在券商手上，彼此之间都有信息不对称的情况。“A股多开户带来的对倒风险几乎没有。”

“尽管可以拥有多个账户，但投资者的一码通账户还是唯一的，通过大数据，监管层很容易就能掌握一码通账户下的交易特征。”

毋庸置疑，一人多户仍将带来一些新情况，需监管政策的跟进调整。



## 新闻链接

### 过去6个月A股新开户超1300万户

新华社北京4月12日电 牛市行情加速新股民入场，中国结算网站数据显示，截至4月3日，沪深两市股票账户数合计达1.9亿户，其中有效账户1.5亿户。过去6个月，沪深两市新开户股票账户数达1373万户。

另据深交所金融创新实验室发布的《深市新开户个人投资者学历分析报告》显示，2014年初到2015年3月31日期间，深市新开户投资者以大专及以上学历为主，占比65%，其中本

科及以上学历占比37%。与往年比较，深市新开户投资者受教育程度不断提高，这也说明我国股市投资者文化水平的提升。报告还显示：2014年初至今，深市新开户投资者中30岁以下的占比37.7%，而2013年底深市投资者中30岁以下的占比仅11.66%；50岁以上的新开户投资者占比13.98%，而2013年底深市投资者中50岁以上的占34.19%，股市投资者的年轻化趋势明显。

## 三家政策性银行改革方案 获国务院批复同意

据新华社北京4月12日电 中国政府网12日消息，国家开发银行、中国进出口银行、中国农业发展银行改革方案已获国务院批复同意。

专家表示，这次改革呈现调定位、划范围、控风险三大亮点，对更好服务国家战略、完善我国金融体系意义重大。

“此次改革最大的亮点之一是将国开行的定位，首次由一般政策性银行明确为开发性金融机构。”中央财经大学中国银行业研究中心主任郭田勇表示。

郭田勇介绍，开发性金融机构和政策性银行的不同之处在于，前者完全以市场化运作支持国家战略，只要是开发性项目都可介入；而后者有时会直接从事政策性融资，主要服务外贸、农业等特定领域。

这次改革明确提出，国开行和进出口银行要合理界定业务范围，农发行要通过开发性业务和自营性业务实施分账管理、分类核算，明确责任和风险补偿机制。专家认为，这发出了调整业务结构、提升治理水平的清晰信号。

## 朋友圈里涌现新型“分享”小店 “121模式”提出“分享收获价值”

南国都市报4月12日讯(记者 吴雅菁)“成为分享家后，你自己或你朋友在店里买货，你都有返利！”近日，一家名为“121海南馆”、线上实施“121分红模式”、线下开设实体店的微商网店让人眼前一亮。

### 朋友圈里涌现的新型“分享”小店

“121模式”在海南的出现，正在改变微商简单粗犷的推广方式。

“根据121两层循环分红体系，顾客在121店购物时可免费注册成为该小店的分享家，只要自己的小店有销售额，对方就可以拿提成，同时吸引朋友成为自己小店的分享家，还可以在他们的销售成绩中分到提成。”“121模式”的积极推动者、海南天宏坤网络负责人黎斌这样表示。

“121模式”海南区域发起者举例说明这种全新模式：小李发现121小店的一款椰子糖非常好，那么他可以在微店里购物时，可免费注册成为该微店的分享家，并把小店分享给朋友小张，小李能从小张小店的销售额中分到一定提成。而小张不进货，不参加任何培训，就同样能通过分享创造价值。如果

小张的朋友小赵再成为分享家进行同样的分享，那么小李将不再与小赵的分享收益发生任何关系。

“121店”的分享家们不需要进货，不需要成本，不需要发货，不需要做客服；唯一要做的就是“分享”，由其他人来下单，厂家发货，就能获得价值。一个人同时可拥有购买者和分享者两种身份，既可以节省从海量商品中挑选时间，也可获得实实在在的奖励。

### “121模式”帮朋友省钱 自己收获价值

微商热潮中，兴起于江浙一带的“121模式”，找到了自己的定位——社交电商、圈层营销。

“这种全新的‘121模式’，旨在分享快乐，帮朋友省钱，同时自己收获价值。”祖籍海南儋州的天宏坤网络负责人黎斌认为，这种模式下，商家和产品的选择有严格把控，首先要审核企业资质，其次还要通过实地考察、产品试用等关卡。“传统企业通过这种推广，也无形中拥有许多产品代言人。”

“121店”的创新微商思维，无疑为2.0的移动互联网渠道带来一丝波澜。

## 糖尿病人3大喜讯

- 喜讯1:著名糖尿病专家破译糖尿病自疗康复密码
- 喜讯2:该疗法已集结成书,即日起1000本免费送。
- 喜讯3:不花一分钱领本书,越早读完越早受益。



好消息:为救助更多的糖尿病患者,糖尿病科研宝典《糖尿病康复密码》免费送,你只需一个电话,不花一分钱,即可领到一本最新出版的科普新书。书中详细介绍了我国著名糖尿病专家发明的一种全新自疗康复新方法,相当实用,千万不要错过良机。

如果您还在遭受糖尿病带来的血糖不稳、皮肤瘙痒、视力模糊、四肢麻木、浑身无力、失眠健忘、心慌胸闷、血压升高、头晕头痛、肾虚尿频、足底溃烂等等并发症的折磨,那就赶紧拨打电话,免费领取一本吧,尽早读完这本书,也许会改变你一生的命运!

免费领书热线:0898-66968834 400-999-4829

### 1000本战胜糖尿病的科普新书免费送

《糖尿病康复密码》是我国著名的糖尿病专家用其毕生的科研成果撰写而成,书中记录整理了专家30多年来战胜糖尿病的“全糖史”。他站在国际医学的最前沿,教会糖尿病患者全面掌握应对糖尿病的最新自疗康复方法,让您在家也能轻松战胜糖尿病,远离并发症,真正为您节省巨额的医药费。本书出版后在国内激发了一股征服病魔不吃药的健康风潮。其实,专家30余年的诊疗经历才是源发点,具有原始的真实性和学术性,非常值得广大糖友去阅读和借鉴。

#### 改变命运的一个电话

很多糖尿病患者看完此书后恍然大悟,原来战胜糖尿病可以这么简单。很多受益者都是采用书中介绍的方法,告别了打针吃药和并发症的折磨,和正常人一样能吃能喝不忌口,而且血糖始终稳定在6.0。在北京、上海、广州等地,10000本《糖尿病康复密码》一天之内就被一抢而空。同时《糖尿病康复密码》这本书还被译成多种语言版本在全球推广,让更多的糖尿病患者从中受益。

#### 你也能战胜糖尿病

糖尿病患者都是名副其实的“药罐子”。没看这本书之前,都以为这一辈子完了,能活几年算几年。看完这本书,他们才恍然大悟,只要方法得当,糖尿病原来是可以康复的,坚持采用这本书中的康复方法3-6个月,就能甩掉了药罐子,和没有采用书中方法的老糖友相比,肯定要比他们多活好多年。

#### 不花一分钱 来电就送

很多老糖友都是久病成医了,但无论你看多少名医,读过多少医著,你都不能错过糖尿病专家的这个最新研究成果。所以无论你多忙都要抽出时间来打一个电话,把这本书领回去,不花你一分钱,立即掌握一种战胜糖尿病的新方法,在家就能康复糖尿病,何乐而不为呢? 1000本科普新书《糖尿病康复密码》(ISBN 978-7-5352-6963-8)免费送数量正在递减中,立即打进电话抢领一本吧!

免费领书热线:

**400-999-4829**

本次免费赠书公益活动,不收取任何费用,我省仅限1000本,赠完即止。